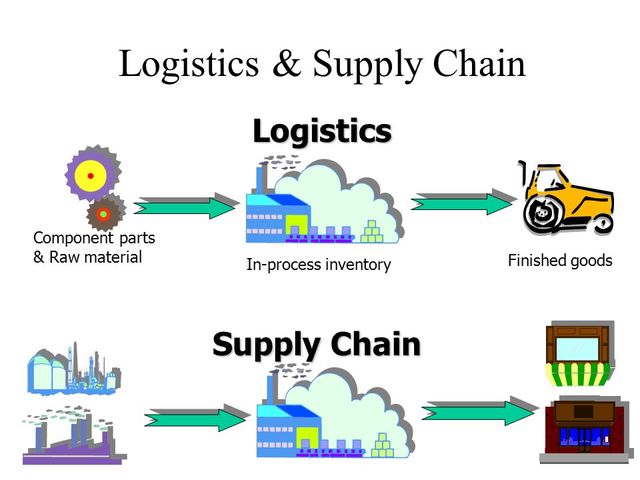
|  |  |
| --- | --- |
|  |  |

**HỢP ĐỒNG DỊCH VỤ**

**DỊCH VỤ HẬU CẦN BÊN THỨ TƯ**



*Giữa*

*CÔNG TY TNHH AZADI*

*Và*

*CÔNG TY TNHH LEMAN*

**Số: 221001/HĐDV/AZADI-LEMAN**

*TP.HCM, ngày 01 tháng 10 năm 2022*

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc  lập – Tự do – Hạnh phúc**  
-------------------------

**HỢP ĐỒNG DỊCH VỤ  
  (V/v: dịch vụ hậu cần bên thứ tư)**

Số: 221001/HĐDV/AZADI-LEMAN

* Căn cứ vào Bộ Luật dân sự số 91/2015/QH13 ngày 24/11/2015.
* Căn cứ Luật Thương mại số 36/2005/QH11 được Quốc hội của nước Cộng hoà xã hội chủ nghĩa Việt Nam thông qua ngày 14/06/2005;
* Căn cứ vào nhu cầu và năng lực của các bên.

**I/ BÊN ĐƯỢC TƯ VẤN (BÊN A): CÔNG TY TNHH LEMAN**

Địa chỉ: 10 Nguyễn Cửu Vân, Phường 17, Quận Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh

Mã số thuế: 0312118744

Điện thoại : 0916 541 772 Email: minhman@manle.vn

Người đại diện: Ông **Lê Minh Mẫn** Chức vụ: Giám Đốc

**II/ BÊN TƯ VẤN (BÊN B)**: **CÔNG TY TNHH AZADI**

**Địa chỉ: 518 Tô Ngọc Vân, P.Tam Phú, Q.Thủ Đức, TPHCM**

Mã số thuế: 0315981980

**Điện thoại : 090 123 0171 Email: info@azadi.vn**

**Người đại diện: Ông Trương Minh Vương Chức vụ: Giám Đốc**

Số tài khoản : 0381000620336

Ngân hàng: Ngân hàng TMCP Ngoại Thương Việt Nam – Chi nhánh Linh Trung

*Sau khi thảo luận hai bên đồng ý thống nhất ký kết hợp đồng thỏa thuận với các nội dung và điều khoản sau:*

**Điều 1: Điều khoản thỏa thuận**

1. Bên B đồng ý đảm nhận vai trò là một bộ phận của Bên A chuyên về hợp nhất, gắn kết các nguồn lực, tiềm năng và cơ sở vật chất kỹ thuật với các tổ chức khác để thiết kế, xây dựng và vận hành các giải pháp cho doanh nghiệp.
2. Thực hiện vai trò **Hậu cần bên thứ tư** cho các dự án, công việc của Bên A bao gồm nhưng không giới hạn các lĩnh vực là :
   * Phát triển dự án
   * Hợp tác kinh doanh
   * Sản xuất
   * Đầu tư
   * Nhà thầu EPC
   * Tài chính - Ngân hàng
   * Quản trị nội bộ và các đơn vị liên kết khác của Bên A.

**Điều 2: Phạm vi công việc**

Bên B có thể đảm nhiệm về các dự án, công việc của Bên A là:

* Tư vấn đầu tư (cơ hội đầu tư, địa điểm đầu tư, các thủ tục pháp lý)
* Tư vấn thiết kế, xây dựng, lắp đặt
* Tư vấn thẩm tra dự án.
* Tư vấn quản lý dự án.
* Tư vấn giám sát thi công xây dựng.
* Lập hồ sơ kêu gọi vốn đầu tư.
* Lập hồ sơ quy hoạch hoặc bổ sung quy hoạch phát triển.
* Lập báo cáo nghiên cứu tiền khả thi, báo cáo nghiên cứu khả thi, thiết kế cơ sở, thiết kế kỹ thuật, thiết kế chi tiết, lập dự toán, tổng mức đầu tư;
* Khảo sát, điều tra số liệu cơ bản, khảo sát kỹ thuật.
* Sản xuất, gia công, đóng gói sản phẩm.
* Kho bãi, vận chuyển, xếp dỡ hàng hóa.
* Quản lý, giám sát chuỗi cung ứng và phân phối.
* Quản lý, nghiên cứu và phát triển sản phẩm.
* Phát triển kinh doanh, khai thác thị trường.

**Điều 3: Chi phí và hình thức thanh toán**

1. Số tiền thanh toán dựa theo phạm vi công việc mà Bên B thực hiện. Được thỏa thuận bằng văn bản hoặc phụ lục hợp đồng và không thể tách rời bảng hợp đồng này.
2. Giá trị thanh toán: theo phụ lục đính kèm.
3. Phương thức thanh toán: chuyển khoản hoặc tiền mặt.

**Điều 4: Nghĩa vụ các Bên**

**1. Nghĩa vụ của Bên A:**

* Bên A cam kết thanh toán theo đúng nội dung thỏa thuận của Hợp đồng này và bồi thường các thiệt hại thực tế xảy ra cho Bên B nếu Bên A đơn phương chấm dứt hợp đồng trái pháp luật.
* Bên A cung cấp các thông tin, tài liệu dự án cho bên B là đầy đủ và cần thiết để Bên B thực hiện công việc.
* Yêu cầu Bên B thực hiện đúng theo hợp đồng thoả thuận này và đảm bảo quyền lợi chính đáng cho Bên A.
* Đơn phương chấm dứt hợp đồng nếu xét thấy việc thực hiện công việc của Bên B không mang lại lợi ích cho Bên A, và Bên A yêu cầu Bên B bồi thường thiệt hại đối với những thiệt hại thực tế xảy ra nếu Bên B vi phạm nghiêm trọng các nghĩa vụ đã thoả thuận.

**2. Nghĩa vụ của Bên B:**

* Thực hiện công việc đã thoả thuận với tinh thần nhiệt tình, trách nhiệm để đảm bảo các quyền lợi chính đáng cho Bên A.
* Không được tự ý thay mặt Bên A đưa ra thỏa thuận hoặc quyết định với khách hàng nếu không có sự đồng ý bằng văn bản của Bên A.
* Thông báo kịp thời cho Bên A về mọi vấn đề liên quan đến quá trình thực hiện công việc. Thông báo này được thực hiện bằng các cuộc đàm thoại qua điện thoại, tin nhắn. Việc thông báo bằng văn bản viết, fax, email từ địa chỉ email của Bên B cho Bên A chỉ được thực hiện nếu Bên A có yêu cầu bằng văn bản viết, bản fax hoặc email từ số máy fax, địa chỉ email mà Bên A cung cấp cho Bên B trong hợp đồng này.
* Cam kết giữ bí mật các thông tin, tài liệu, hoặc sự kiện liên quan đến Bên A mà Bên B biết được trong quá trình thực hiện công việc. Chỉ được công bố các thông tin, tài liệu, sự kiện đó nếu được sự đồng ý bằng văn bản của Bên A.
* Yêu cầu Bên A cung cấp các thông tin, tài liệu đầy đủ và cần thiết để Bên B thực hiện công việc.
* Yêu cầu Bên A thanh toán tiền theo đúng nội dung thỏa thuận của Hợp đồng và bồi thường các thiệt hại thực tế xảy ra cho Bên B nếu Bên A đơn phương chấm dứt hợp đồng trái pháp luật.
* Xuất hóa đơn VAT có cho bên A vào cuối mỗi tháng

**Điều 5: Điều khoản về tranh chấp**

1. Hai bên cần chủ động thông báo cho nhau biết tiến độ thực hiện hợp đồng, nếu có vấn đề bất lợi gì về phát sinh, các bên phải kịp thời báo cho nhau biết và chủ động bàn bạc giải quyết trên cơ sở bình đẳng, tôn trọng lẫn nhau.
2. Trong trường hợp không tự thỏa thuận, giải quyết được hợp đồng thì hai bên sẽ có quyền khởi kiện tại Toà án có thẩm quyền. Mọi chi phí về kiểm tra, xác minh và lệ phí tòa án do bên có lỗi chịu.

**Điều 6: Thời hạn có hiệu lực hợp đồng**

1. Hợp đồng này có hiệu lực từ ngày ký đến hết 31/12/2022. Hợp đồng sẽ được thanh lý khi 2 bên đã hoàn thành nghĩa vụ hợp đồng.
2. Hợp đồng này được lập thành hai (02) bản, mỗi bên giữ 1 bản và có giá trị pháp lý như nhau.

TP.HCM, Ngày 01 tháng 10 năm 2022

**ĐẠI DIỆN BÊN B ĐẠI ĐIỆN BÊN A**

**GIÁM ĐỐC GIÁM ĐỐC**

**Ông - TRƯƠNG MINH VƯƠNG Ông – LÊ MINH MẪN**

**PHỤ LỤC HỢP ĐỒNG 01 –** *Thuộc hợp đồng số 221001/HĐDV/AZADI-LEMAN*

**Hỗ trợ bán hàng và phát triển sản phẩm.**

1. **NỘI DUNG CÔNG VIỆC**

* Bên A đồng ý và yêu cầu bên B đảm nhiệm về việc hỗ trợ bán hàng, nghiên cứu và phát triển (R&D) cho sản phẩm chống ẩm mốc; các sản phẩm khác như: túi hút khí Ethylen, Oxygen, Actived carbon…và các sản phẩm khác (khi có yêu cầu cụ thể từ bên A):
  + Nghiên cứu sản phẩm & đưa ra công thức phù hợp với giá cả & yêu cầu riêng biệt của từng thị trường/ đối tác. Báo cáo trực tiếp cho giám đốc bên A qua email hoặc mạng xã hội zalo/viber….
  + Phải có lộ trình và kế hoạch cũng như thời gian cụ thể để hoàn thành công việc phát triển sản phẩm mới. Họp định kỳ thứ 2 hàng tuần tại trụ sở công ty Leman & báo cáo kế hoạch được giao
  + Xây dựng và thiết kế hình ảnh sản phẩm mới phải mang tính đột phá & khác biệt với các sản phẩm tương đồng trên thị trường.
  + Thiết kế hình ảnh sản phẩm, trang web (nếu có yêu cầu từ bên A); thiết kế Brochure, hỗ trợ các thủ tục pháp lý liên quan đến sản phẩm, các hồ sơ chứng nhận quốc tế liên quan đến sản phẩm
  + Liên tục hoàn thiện và cải tiến sản phẩm đề phù hợp với nhu cầu thị trường quốc tế, chia sẽ thông tin và cùng team sales của Leman hoàn thiện kênh phân phối.
  + Lập kế hoạch và báo cáo kế hoạch được giao vào mỗi tuần
* Trực tiếp trao đổi và khai thác thông tin cần thiết với đối tác (đối tác ở thị trường Cambodia) để hoàn thành công việc được giao. Các thị trường khác phải xin ý kiến từ bên A để chỉ đạo & hướng dẫn
* Đánh giá, kiểm tra tiêu chuẩn, chất lượng, quy cách phù hợp điều kiện, yêu cầu chất lượng, tiêu chuẩn sản xuất sản phẩm của Bên A.
  + Định kỳ hàng tuần hoặc hàng tháng đến nhà máy sản xuất hoặc công ty để trao đổi kế hoạch và phương án đánh giá, cách thức, chỉ tiêu đánh giá…sau đó đề xuất và đưa ra phương án cụ thể
  + Phải có báo cáo cụ thể sau mỗi lần đánh giá và chỉ tiêu đánh giá rõ ràng và khoa học phù hợp với mỗi sản phẩm
  + Xây dựng tiêu chí đánh giá cho mỗi sản phẩm (tiêu chí này phải được phê duyệt và được lưu hành trong nội bộ của Leman)

1. **YÊU CẦU**

* Mô tả công việc : Tổ chức bán hàng, khai thác thị trường; Cải tiến và phát triển sản phẩm.
* Kỹ năng :
  + Quản trị kinh doanh, Thành thạo photoshop, illustrator, visual studio.
  + Nghiên cứu và phát triển sản phẩm, Nắm vững Lý – Hoá thành phần Sinh Hoá học.
  + Biết lập kế hoạch và triển khai kế hoạch, lập báo cáo bằng văn bản hoặc Power Point, Excel…
  + Nắm vững kiến thức sản phẩm nêu tại Mục I
  + Chấp nhận đi công tác xa
* Trình độ :
  + Tốt nghiêp cao đẳng hoặc trở lên của các ngành liên quan đến sản phẩm
  + Biết trao đổi ngoại ngữ bằng tiếng Anh
* Yêu cầu khác :
  + Nam độ tuổi 25 trở lên
  + Có sức khỏe tốt và lý lịch rõ ràng
  + Đam mê công việc và ham học hỏi
  + Hồ sơ gồm có CCCD, hộ khẩu (công chứng sao y); phải được bổ sung trước khi nhận thanh toán từ bên A

**\*\*\*ĐÁNH GIÁ HOÀN THÀNH CÔNG VIỆC:**

Sau mỗi tháng sẽ review lại công việc được giao, tùy theo kết quả công việc được giao sẽ có thưởng/ phạt theo KPI của mỗi người được giao.

* Giá trị thanh toán (hoặc tiền công thù lao) sẽ được xem xét lại sau mỗi quý/ ít nhất 1 lần
* Căn cứ hoàn thành KPI cho mỗi công việc đã giao bên A có quyền điều chỉnh lại mức thù lao hoặc nội dung công việc hoặc có quyền yêu cầu thay đổi nhân sự để hoàn thành nghĩa vụ được bên A giao phó.

1. **GIÁ TRỊ THANH TOÁN**

* Bên A thanh toán cho bên B chi phí : 10.000.000đ/ tháng (cho 2 vị trí nhân viên Nam được giao theo bảng nội dung công việc ở trên)
* Tất cả các khoản phải trả không được khấu trừ bất kỳ phát sinh nào (gọi chung là thuế).
* Hình thức thanh toán : chuyển khoản hoặc tiền mặt.

TP.HCM, Ngày 01 tháng 10 năm 2022

**ĐẠI DIỆN BÊN B ĐẠI ĐIỆN BÊN A**

**GIÁM ĐỐC GIÁM ĐỐC**

**Ông - TRƯƠNG MINH VƯƠNG Ông – LÊ MINH MẪN**